



сталекс[®]
металл и конструкции

ДИЛЕРСКАЯ ПРОГРАММА 2014



www.stalex.ua

Содержание

1. О компании.....	3
2. О программе.....	3
3. Регламент работы с Дилерами.....	4
3.1 Кто может стать дилером?!.....	4
3.2 Преимущества работы с ГК «Сталекс».....	5
3.3 Необходимые документы для и формы для начала работы.....	5
3.4 Предоставление дополнительных скидок.....	5
3.5 Предоставление рекламной продукции.....	5
4. Оформление торговой точки.....	6
4.1 Внешнее оформление.....	6
4.2 Внутреннее оформление.....	7
5. Приложения.....	10
5.1 Анкета дилера.....	10
5.2 Перечень рекламно-маркетинговой продукции.....	11
5.3 Бланк заказа.....	12

Перечень товарных групп предлагаемых ГК «Сталекс»

Металлочерепица, стандартные аксессуары	 сталекс [®] металл и конструкции	MAXIMA™, AFINA™, VALENCIA™, GRAND™
Профнастилы, гладкий лист	 сталекс [®] металл и конструкции	C-6, C-8, C-10, C-12, C-14, C-15, C-18, C-20, C-21, C-33, CH-35, H-44, H-58, H-60, H-75
Легкие стальные тонкостенные конструкции	 сталекс [®] металл и конструкции	Профили: «omega», C, Cw, U, Z, Zw, углы
Водосточные системы		
Мансардные окна	 	
Утеплители	    	
Плиты OSB-3	  	
Еврорубероид, мастики		
Софиты		
Пленки, уплотнители	    	
Алкидная краска		
Битумная черепица	 	
Крепеж для профилированных листов, утеплителей, сэндвич панелей	  	

1. О компании

Группа компаний «СТАЛЕКС» была основана в 1996 году. Основным направлением деятельности компании на этапе становления была оптовая продажа черного металлопроката крупнейших мировых металлургических предприятий. Современный подход к ведению бизнеса позволил компании не только завоевать лидирующие позиции на рынке, но и освоить новые направления деятельности.

Сегодня основными видами деятельности предприятий, входящих в состав ГК «СТАЛЕКС» являются:

- Торговля металлопрокатом;
- Торговля строительными материалами;
- Производство металлочерепицы и профнастила;
- Производство металлопрофилей для каркасного строительства;
- Транспортные услуги.

На сегодняшний день компания владеет сетью сервисных металлоцентров в различных регионах Украины, предлагая широкий сортамент продукции от ведущих мировых производителей.

Неоспоримым преимуществом компании является собственное современное производство, которое укомплектовано широкой линейкой оборудования, позволяет выпускать большой ассортимент металлочерепицы и профнастила, а также металлопрофиля для каркасного строительства.

Региональная сеть торговых представительств компании, а также дилерская сеть позволяет удовлетворять потребности клиента по всей территории Украины в кратчайшие сроки.

2. О программе

Наша компания заинтересована в продвижении своей продукции на весь украинский рынок. Программа поддержки региональных дилеров заключается в том, что мы предлагаем сразу выгодные условия на первые, пробные покупки. Это позволяет новым компаниям быть конкурентоспособными на рынке, а большим опытным компаниям с налаженными связями иметь резервный канал поставок.

Своим деловым партнерам мы:

- предоставляем необходимые рекламные материалы,
- оказываем помощь в расчетах материалов для кровли,
- организуем доставку материалов в любые регионы Украины.

Для получения более подробной информации обращайтесь в отдел по работе с дилерами deal@stalex.ua.

3. Регламент работы с дилерами

3.1 Кто может стать дилером и официальным?

Любой субъект предпринимательской деятельности или организация любой формы собственности, осуществляющая закупки товара у Поставщика на постоянной основе, с целью дальнейшей перепродажи.

Критерии Дилера:

- Наличие дилерского договора, включая согласованную сумму начальных и годовых продаж;
- Продает продукцию, прежде всего Поставщика (ГК «Сталекс») конечным потребителям, используя все способы продвижения продукции: реклама, прямые продажи и прочее самостоятельно;
- Дилер должен иметь оборудованное и оформленное рекламными материалами (предоставленными Поставщиком ГК «Сталекс») место или места продажи продукции;
- Придерживаться четких выполнений финансовых обязательств перед Поставщиком (ГК «Сталекс») при взаиморасчетах за покупаемую продукцию;
- Своевременное выполнение всех взятых на себя договорных обязательств;
- Соблюдение всех требований компании по оформлению документации и предоставлению маркетинговых данных.

Дополнительные критерии для Официального Дилера:

- Внешний вид торговой точки согласовывается с ГК «Сталекс»;
- Торговый персонал проходит аттестацию на знание продукции и методов ее продаж;
- Получает рекламную поддержку за счет ГК «Сталекс»;
- Участвует в акциях проводимых компанией;
- Является пользователем корпоративного программного обеспечения (1С CRM Проф)
- Представлен на сайте компании «Сталекс» как официальный дилер ;
- Переадресацию всех входящих звонков с территории на которой расположен дилер;
- CRM на базе СТАЛЕКС.

Дилером не является

Компании или частные лица, которые осуществляют закупку в личных целях или с целью дальнейшей перепродажи третьим лицам, но не отвечают вышеизложенным параметрам.

!Дополнительные условия и пожелания обсуждаются индивидуально.

3.2 Преимущества работы с ГК «СТАЛЕКС»

1. Широкий ассортиментный ряд продукции и сопутствующих материалов;
2. Единые ценовые условия на всей территории Украины;
3. Наличие развитой филиальной сети со складами на территории Украины: Киев, Днепропетровск, Сумы, Кременчуг, Одесса, Харьков, Черкассы, Белая Церковь. Складская сеть ГК «Сталекс» постоянно расширяется;
4. Регулярная доставка продукции на склад в регионы (1-2 раза в неделю в зависимости от региона и сезонности);
5. Предоставление дополнительных скидок;
6. Предоставление технической поддержки;
7. Обучение персонала;
8. Предоставление рекламной продукции и совместное проведение маркетинговых мероприятий.

3.3 Необходимые документы и формы для начала работы

- Заполнить Анкету Дилера (Приложение № 1 стр. 10)
- Предоставить копии свидетельства о регистрации, свидетельство плательщика НДС или свидетельство про оплату Единого налога;
- Обсудить объемы продаж для формирования ценовых условий сотрудничества с представителем Поставщика (ГК «Сталекс»);
- Оформить заявку на необходимый рекламный материал для оформления точки или точек продажи.
- Заключить Дилерский договор и договор поставки;

3.4 Предоставление дополнительных скидок

Возможность получения дополнительной скидки определяется индивидуально на определенный период времени, в зависимости от объема продаж, финансовой дисциплины Дилера, продвижения ТМ «СТАЛЕКС».

Поставщик (ГК «Сталекс») оставляет за собой право пересмотреть размер скидок как в одну, так и в другую сторону.

3.5 Предоставление рекламной продукции

Дилер имеет право на получение рекламных материалов на бесплатной основе при условии подписания Дополнительного соглашения к Дилерскому договору и подписания Акта приёма-передачи. Рекламная продукция (стенды) должна быть возвращена Поставщику (ГК «Сталекс») в ближайшее региональное представительство по окончании действия Дилерского договора, в случае если он не будет пролонгирован.

Оформить заявку на получение рекламной продукции Вы можете по электронной почте, выслав заявку Вашему менеджеру, указав перечень необходимой рекламной продукции.

Поставщик (ГК «Сталекс») предоставляет на бесплатной основе следующую продукцию:

- Баннеры уличные;
- Баннеры настенные;
- Каталоги и инструкции;
- Флаера
- Календари и ежедневники;
- Презентационные диски;
- Стандартные образцы продукции.

Любую другую печатную продукцию

Более детальная информация в Приложение № 3 (стр. 12)

■ **Что мы ожидаем от дилера:**

От наших партнеров мы ожидаем высокий уровень ответственности, порядочности и организованности при работе с нашей компанией и со своими клиентами. Желание заниматься активными продажами. Знание продукта и ассортимента нашей компании. Своевременное выполнение взятых на себя обязательств.

4. Оформление торговой точки

4.1 Внешнее оформление торговой точки

1. Баннеры с контактной информацией
2. Указатели (стрелки, штендеры и т.д.)
3. Стенды с образцами продукции

Примеры оформления торговой точки

Баннеры



Указатели



Стенды



4.2 Внутреннее оформление торговой точки

1. Постеры настенные с продукцией - 2 вида
2. Рекламно-информационная продукция (полиграфия)
3. Образцы продукции (стенды)

Постеры информационные настенные (1300 мм x 1000 мм)



Флаер с телефоном дилера



Каталог продукции А4



Блокнот корпоративный формат А5



Пакет корпоративный



Сертификаты



Дополнительная продукция



Стенд уличный



Стенд с теплозвукоизоляцией



Стенд с битумной черепицей



Стенд водосточной системы



Стенд с софитами



Образцы металла с декоративным покрытием



Габаритные размеры 100 мм x 150мм.
Комплектация: образцы металла с декоративным покрытием.

Брелок с образцами покрытия металла



Габаритные размеры комплекты 90мм x 50мм.
Комплектация: образцы металла с полимерным покрытием, брендированный чехол.

Образцы теплозвукоизоляции, OSB-3



Также вы можете заказать дополнительно образцы:

Подкровельные пленки; уплотнители; еврорубероид, рекламно-информационная продукция партнеров

Доска с образцами саморезов



Габаритные размеры 250мм x 200мм.
Доска настольная, изготовлена из ПВХ.
Комплектация: саморезы, заклепки.



5. Приложения

5.1 Приложение №1

АНКЕТА ЗАЯВИТЕЛЯ НА ПРИОБРЕТЕНИЕ СТАТУСА ОФИЦИАЛЬНОГО ДИЛЕРА ООО ГК «СТАЛЕКС»

Компания гарантирует конфиденциальность представленной Вами информации и уведомляет о том, что данные будут использоваться только в рамках дилерской программы, и не будут передаваться третьим лицам.

1. Общие сведения	
1.1.	Название компании (зарегистрированное)
1.2.	Юридический адрес компании
1.3.	Фактический адрес компании (почтовый)
1.4.	ФИО руководителя компании
1.5.	Телефон/факс
1.6.	Адрес сайта компании
2. Контактная информация	
2.1.	ФИО контактного лица
2.2.	Мобильный телефон
2.3.	Электронный адрес (e-mail)
3. Сведения о компании	
3.1.	В каком году основана компания
3.2.	Количество сотрудников
3.3.	Организационная структура компании (с указанием дочерних предприятий, филиалов и т.д)
3.4.	Основные виды деятельности компании
3.5.	Основные категории клиентов компании
3.6.	Существует ли опыт торговли кровельными и фасадными материалами? Если да, то перечислите группы товаров с указанием ТМ
3.7.	Является ли Ваша компания официальным дилером? (если да, просьба указать наименование ТМ)
3.8.	Существуют ли у Вас складские помещения? Как осуществляется разгрузка? Если да, просьба указать площадь
3.9.	Являются ли данные площади собственностью компании или арендуются?
4. Рекламная активность	
4.1.	Продвигаются ли продукты/услуги компании? Если да, просьба указать где дается реклама, какие мероприятия проводятся и т.д.
4.2.	Объем продаж в год в грн, м2

Выражаем уверенность, что сотрудничество в рамках данной Дилерской программы приведет к достижению положительных результатов для всех заинтересованных сторон.



5.2 Приложение №2

ПЕРЕЧЕНЬ РЕКЛАМНОЙ ПРОДУКЦИИ, КОТОРАЯ ПРЕДОСТАВЛЯЕТСЯ ДИЛЕРУ ПРИ ПОДПИСАНИИ ДИЛЕРСКОГО ДОГОВОРА

№	Наименование продукции	Кол-во, ед.
1. Образцы		
	Брелок образцов металла с покрытием	1
2. Полиграфическая продукция		
	Постер информационный настенный	2
	Каталог продукции А4	25
	Папка корпоративная	10
	Пакет корпоративный	10
	Флаер	1000
	Листовки А4	100
	Наклейки с контактами	1000
3. Канцтоварная и корпоративная продукция		
	Ручка	50
	Флажок	1
4. Дипломы и сертификаты		
	Сертификат	1



5.3 Приложение №3 (для дилера)

БЛАНК ЗАКАЗА ДОПОЛНИТЕЛЬНОЙ РЕКЛАМНОЙ ПРОДУКЦИИ

№	Наименование продукции	Параметры/габариты	Кол-во, ед.	Период
1. Рекламный баннер				
	Горизонтальный	1250 мм x 2000 мм		
		1500 мм x 2500 мм		
2. Стенды уличные				
	Стенд уличный с образцами продукции №1	2200 мм x 1550 мм		
	Стенд уличный с образцами продукции №2			
3. Образцы				
	Образцы металла с декоративным покрытием	100 мм x 150 мм		
	Доска с образцами саморезов	200 мм x 250 мм		
	Стенд водосточной системы	1200 мм x 800 мм		
	Образцы утеплителей			
4. Полиграфическая продукция (дополнительно)				
	Каталог продукции А4			
	Блокнот корпоративный А5			
	Пакет корпоративный			
	Флаер	210 мм x 100 мм		
	Ручки			
	Листовка			
Уважаемые дилеры! Ассортимент рекламной продукции периодически меняется и обновляется. Компания обязательно известит Вас об изменениях в данном разделе.				